

IREB Advanced Elicitation and Consolidation Examentraining

Group Training

Training code	CGAIRBA1CE
Gesproken taal	Nederlands
Taal materiaal	Engels
Dagdelen	6
Kosten	€1.795,00 excl. BTW Geen extra kosten.

Wat is IREB Advanced Elicitation and Consolidation Examentraining

Het boven tafel krijgen van de requirements is best lastig. Welke stakeholders zijn betrokken, wat willen ze en hoe ga je om met hun belangen?

Deze examentraining bereidt je gedegen voor op het IREB-Advanced Elicitation and Consolidation examen.

Dit door de theorie pakkend neer te zetten en te oefenen met examenvragen. Je leert wat stakeholdermanagement is en hoe je je stakeholders op één lijn brengt. Ook gaan we in op welke elicitatietechnieken je het beste kunt gebruiken in je project. We bespreken bronnen waaruit requirements te achterhalen zijn. En je leert hoe je met conflicten in requirements omgaat. Het bijbehorende examen bieden wij op dit moment niet aan, maar in de training hoor je hoe je dit kunt boeken.

Het examen is niet inbegrepen bij deze training. Wil je het examen doen, dan kun je het boeken via een Pearson Vue examencentrum.

Voor wie is IREB Advanced Elicitation and Consolidation Examentraining

In je rol achterhaal je requirements en stemt ze af met je stakeholders. Requirements management en stakeholder management is daarbij aan de orde. Je werkt bijvoorbeeld als business/informatie analist, functioneel ontwerper, functioneel beheerder, systeem analist, architect, requirements specifier en/of tester. Je bent in bezit van het IREB-Foundation certificaat óf geslaagd voor de module Requirements Engineering (onderdeel van diploma Business Analysis) van de British Computer Society (BCS).

Voorvereisten

De deelnemer is in bezit van IREB CPRE Foundation certificaat of de Requirements Engineering module van



het Business Analyse Diploma (BCS)

Doelstellingen

Kennen van de vereiste vaardigheden op het gebied van elicitatie en consolidatie Beheersen van communicatiemodel van Schultz von Thun Identificeren, classificeren en selecteren van stakeholders, stakeholder management Kennen van andere bronnen voor requirements naast stakeholders (b.v. events, systemen en documenten) Kennen, verdiepen en verbreden van de diverse elicitatietechnieken (bv interviews, workshops, persona's, user stories, scenario's en storyboards) Detecteren en categoriseren van conflicten (Glasl's conflict escalatiemodel), bemiddelingstechnieken

Indien een copyright van derden van toepassing is op deze training, vind je het copyright op <https://academy.capgemini.nl/trademarks>

Op de producten en diensten die genoemd zijn in dit document zijn de Algemene Voorwaarden van Capgemini Academy van toepassing. Kijk voor de laatste versie op <https://academy.capgemini.com/>. De prijzen van genoemde producten en diensten zijn aan verandering onderhevig. Controleer ook voor de meest recente prijzen, onze website.

Over Academy

De professionals van Capgemini Academy bieden IT'ers wat ze nodig hebben. Onze mensen hebben een scherp oog voor drijfveren, aandacht voor talent en besef van specifieke omstandigheden. Ze bewegen tot beweging. Programma's die hun oorsprong vinden in het dagelijks werk van onze zowel didactisch als inhoudelijk onderlegde trainers wakkeren het vuur aan. Praktijkverhalen die vertellen hoe je problemen met IT en de mensen eromheen nou écht oplost doen de rest.

Een instituut als het onze helpt mensen en organisaties iedere dag weer het beste uit zichzelf en elkaar te halen. Bereidt hen voor op het zelfbewust aangaan van de uitdagingen van morgen. Stimuleert leer- en nieuwsgierigheid. Opdat IT'ers en hun werkgever beter, langer en intensiever met elkaar vooruit kunnen. Tot wederzijds genoegen.

Capgemini Academy. We transform IT professionals
academy.capgemini.nl

IN/3A-018.18